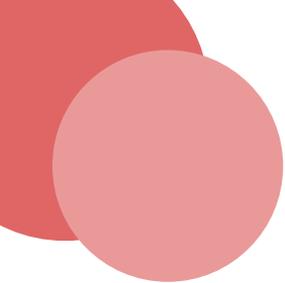




【8月度アンケート結果報告】

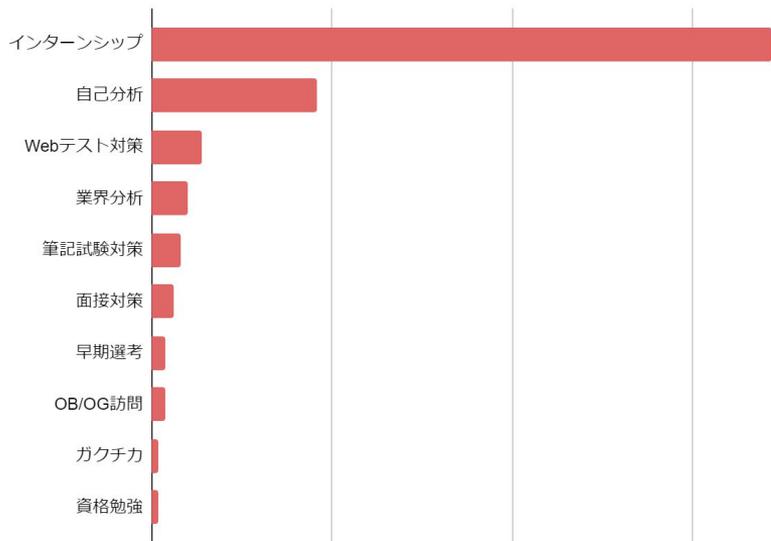
25卒の就活が加速中！

今からできる、企業の対策とは？

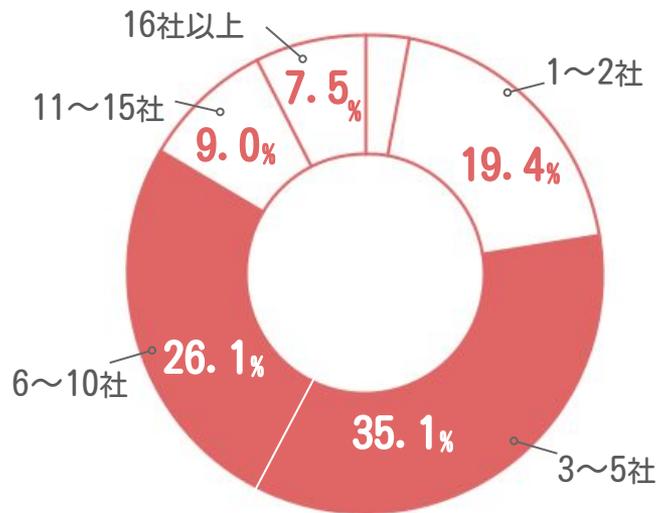


8月の学生の動きについて

夏休み期間中、就職活動で一番力を入れたいことを教えてください。



▽夏インターンは何社参加予定ですか？

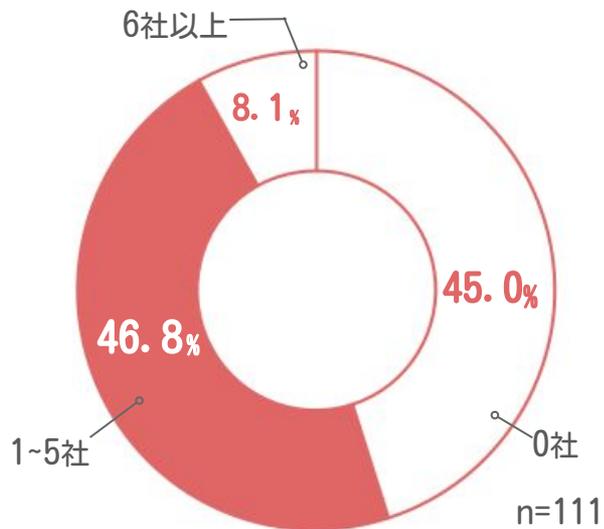


n=134

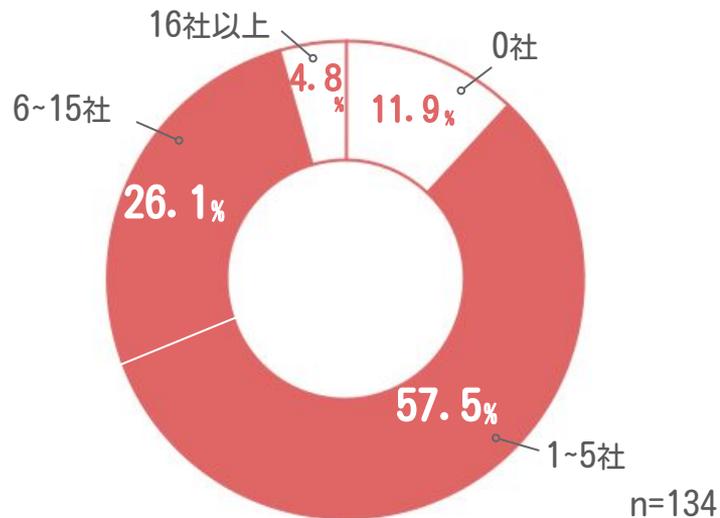
全体の**97.1%**の学生が夏のインターンシップへ参加する予定であることが分かりました。
なかでも「3～5社」と回答した学生が最も多く、**35.1%**となりました。次いで「6～10社」の回答も多かったことから、**夏のインターンシップには複数社の参加を予定している学生が多い**ことが分かります。

現在の就活状況について

▽インターンに参加した社数(7月)



▽インターンに参加した社数(8月)

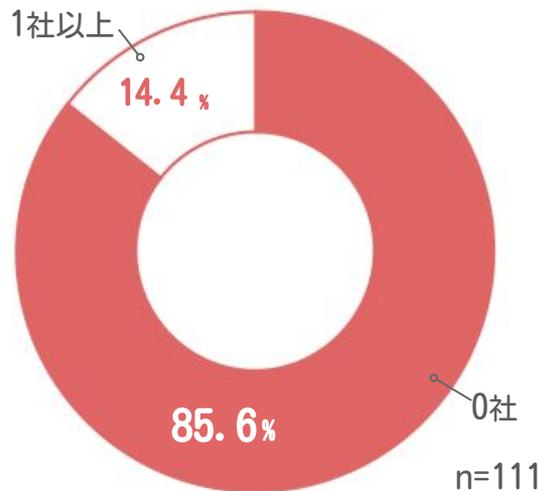


8月中旬時点で、すでに1社以上インターンシップに参加した学生は**88.4%**（前月比+33.5pt）、6社以上参加した学生も**30.9%**（前月比+22.8pt）と、**インターンシップに参加した学生数、参加社数はともに増えた**結果となりました。

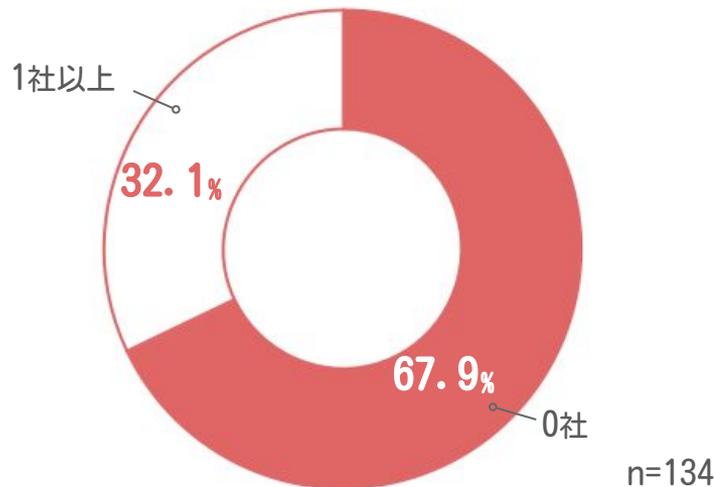
インターンシップ参加学生の中には、8月からインターンシップに参加を開始した学生と、7月以前から継続してインターンシップに参加している学生との**異なる2つの層が混在している**と考えられます。

現在の就活状況について

▽インターンから選考に進んだ社数(7月)



▽インターンから選考に進んだ社数(8月)



「1社以上」の回答が**32.1%**（前月比+17.7pt）と、インターンシップに参加した学生のうち、**およそ3人に1人の学生がインターンシップ経由で選考に進んでいる**ことが分かりました。この結果から、7月以前にインターンシップに参加した学生を中心に、徐々にインターンシップ経由の選考も始まっていることが予想できます。

企業側もインターンシップ後の学生の離脱を防止する目的で、期間を空けず選考へ誘致されている可能性もございますので、インターンシップ**参加者への定期的なフォローや適切なタイミングでの選考案内**も引き続きご実施いただければと思います。

- ①8月に入りインターン参加に注力開始
- ②8割の学生が1社以上のインターンに参加している
- ③3人に1人がインターン経由で選考に進んでいる



インターンをきっかけに学生の動きが加速し始めています。
自社ならではの魅力を伝えるスカウトで
予約率・参加率の向上を目指していきましょう！

①参加したいと思わせる情報提供

💡 エントリー・予約段階で参加意欲をUPさせる！

スカウト時点で「参加したい」と思わせることができないと、当日を迎える前に学生の熱量が下がってしまうことも多く、参加率低下にも繋がります。

知りたいことが知れる＝参加したいと思えるようになるため、**より詳しい内容＋特別感や限定感**を文面で伝えることがオススメです。

例

=====

当日のコンテンツはこちら☆

【キミスカ特別開催】

・●●業界の仕事体験！

弊社社員から個別に5分間フィードバックさせていただきます。

・先輩社員との座談会！

3年目で海外勤務をしている社員も。様々なキャリアアップをしている先輩社員と少人数でじっくり話せます。（人事は退出します）

・スカウト特典としてご希望であれば早期選考のご案内！

通常は会社説明会后、ES選考がございますが、[:USER:]さんはキミスカのプロフィールを拝見し、すでに通過となりました！

ご希望の場合、説明会参加後、別日で面接となりますので、ぜひ特別フローでご参加いただきたいと思います。

=====

②サンクスメッセージを送信する

💡 予約～当日までのアクションも重要に！

学生からインターンシップへの参加予約が入った後に、学生が安心して当日を迎えられるような情報を提供してあげることも離脱防止に繋がります。

◎インターンシップに参加するための必要事項

- ・服装
- ・参加URL（オンラインの場合）
- ・事前準備内容の有無
- ・当日の緊急連絡先

◎インターンシップに参加することで得られる学生の体験

- ・インターンシップの目的
- ・当日身につけられるスキル・得られる情報
- ・どんな社員の方の話を聞くことができるか

機能の使い方の詳細については、下記ヘルプページをご参照ください。

▼「エントリー後のメッセージ」テンプレート設定

<https://kimisuka.com/company/help/1491/>